

お古 (おふる)

「お父さんこの靴下はく？」と妻が尋ねた。
 続けて「もう太明(長男中3)はかないみたいよー」えっ!!
 「う..うん 普段着にはくかな...」と私は答えておた
 「1回しかはいてないみたいよ」えっ!!とう見ても10回は
 はいてるみたい... 「息子のお古があーしかも靴下...」
 石屋か最近の息子も大きくなり、先日はシューズを
 借りたことがある。
 よく考えてみると他にも娘のお古も使ってるなあー
 いらなくなった筆箱やもう使えないようなキャラクターの
 鉛筆とか消ゴム...
 でも何となく お古っていいんだよね
 あたかい気持ちになれるんだよね



お地蔵さん たより

2008.4月
Vol.53

悔いっしょに保険を選びましょうオフィス鳥越
 鳥越 介 順
 e-mail: kaijun@p2222.nsk.ne.jp
 みなさまお変わりないですか?
 新緑の季節となりました。
 とけを素敵な日々をお過ごし下さい。

カール・ルイスの秘技

カール・ルイスのコーチが教えてくれた指導法に
 「走り出し50mを過ぎたら突くよう」というものでした。
 カール・ルイスはスタートが苦手で50mまでは遅れ
 ていたのが後半5,6人を一気に抜いて1位で
 ゴールインするのが彼の優勝パターンでした。
 その秘訣は「突く」ことでした。体にかき入れない
 ように必ず手を開いて走り、50mを過ぎたら
 ニーッと突く♡ その瞬間に体の筋が肉が
 ものすごくしなやかになり一気に加速でき
 1位でゴールイン!! これが16年間続いたとてす。
 さあ今日からニーッと突って♡ 参りましょう!!

自然を味方につける方法



盆栽歴50年の名人が「植物は人間が好きで好きで仕方がないらしい」
 として「植物は声をかけてあげるととても嬉しいらしい」と話しました。
 私たちの周りには植物はいっぱいあるのに誰も声をかけてあげないのが
 現状です。立ち並ぶ街路樹は「おはよう!」とか「ありがとう」と
 声をかけてあげるといざと言う時に助けてくれるらしい。
 植物は日の光や雨水などで空とつながっているのだから 天気のお願ひ
 くらいは簡単に口づけもらえるらしい。植物を味方につけると天気
 など自然界のいろいろなものが自分の味方になるようです。
 さあ 思いきって声をかけまくってみましょう!!
 (しかし、他の人に見られると変な人と思われるのでご注意下さい)

強み ~ 自分の仕事の強みを知ってまあか~

代理店として独立して5年目を迎えますが
 今でも時々びっくりする

- お客様: 「鳥越さん Vニ生命以外の商品も扱えるんですねがあ~」
 私: 「どうですか 生保22社、損保6社の商品が同じように
 扱えるんですねあ」
 お客様: 「それってすごいんですね。だって各社の美味しいとる取りが
 出来るんですねあ」
 どうなんですか、これって昔では考えられない
 すごいメリットだったんです。お客様に言われて
 改めて気づいてしまいました。お恥しい限りです。